

RAD I ULAGANJE KAO PUT DO USPJEHA



Ivica KNEZIĆ, dipl. ing.,
Pireko d.o.o., Oroslavje

'Od osnutka tvrtke čekamo da profunkcionira dobra poslovna klima. Najbolnija točka je nemogućnost naplate potraživanja. Instrumenti osiguranja plaćanja su nepouzdan, nitko još nije ozbiljnije odgovarao za izdavanje mjenica bez pokrića, pa čak i odvjetnici savjetuju da ne tužimo jer nećemo ništa postići osim dodatnog troška.'

Tvrtka Pireko osnovana je u devedesetim godinama prošloga stoljeća, u ratno vrijeme, kada je malo toga upućivalo na dobro. Ipak, tri partnera bez prethodnog iskustva s vođenjem tvrtke, ali s vjerom i željom za radom i uspjehom, zakoračila su tada u poslovni svijet. No danas, dvadesetak godina kasnije, gledajući odlične poslovne rezultate, može se reći kako je odluka o pokretanju tvrtke bila više nego ispravna. Ta tri partnera danas su direktori tvrtke: Ivica KNEZIĆ, dipl. ing. (koji je o dosadašnjem poslovanju i budućem razvoju u ugodnom razgovoru rekao nešto više), Josip PASANEC, dipl. ing. i Branko TUDJA, dipl. ing. te danas uspješno vode tvrtku koja unatoč teškoj gospodarskoj krizi ostvaruje povećanje prihoda, ulaže u nove tehnologije i školuje kadrove.

Poštovani gosp. Knezić, kao uvod u razgovor, molimo Vas da ukratko predstavite tvrtku, odnosno prikažete njezin dosadašnji razvoj.

Tvrtku Pireko registrirali smo kod Trgovačkog suda u Zagrebu 17. srpnja 1992. godine, a 1. prosinca 1992. smo počeli s radom. Prije toga nismo imali iskustva s poslovanjem tvrtke, vođenjem poslovnih knjiga, platnim prometom i svim obvezama koje vas dočekaju kada tako nešto pokrenete. Uz to, već u startu je postalo jasno da od projektiranja, što je bila prva zamisao, neće 'biti kruha'. Shvatili smo da imamo šanse jedino kao servis i proizvodnja opreme koja se ne proizvodi u Hrvatskoj, ali je ima puno ugrađene iz doba Jugoslavije. Uspjeli smo u prvim danima rada ugovoriti jedan izmjenjivač topline. Uz kooperante, proizvodnja je trajala cijeli prosinac. Jako smo se namučili, ali smo iz zarade od tog jednog proizvoda uspjeli podmiriti dobavljače, isplatiti plaću i kupiti printer!

Već u lipnju 1993. godine izlagali smo na 'Interklimi' na Zagrebačkom velesajmu i predstavili proizvodni program. Razvoj je u prvim godinama bio vrlo spor, bez imovine nismo mogli dobiti kredit za razvoj pa smo godinama ulagali sve što smo zaradili da steknemo neku imovinu i postanemo kreditno sposobni. Godine 2000. smo dobili kredit za dovršenje proizvodne hale i time omogućili brži razvoj. Do kraja 2008. godine smo bilježili konstantan dvoznamenkasti rast i kao vrlo stabilna tvrtka dočekali krizu. Sada smo

u četvrtoj kriznoj godini, poslujemo teško, ali i dalje smo stabilni u poslovanju.

Danas je Pireko sa 61 zaposlenom osobom značajan gospodarski subjekt u Oroslavju i Krapinsko-zagorskoj županiji, što potvrđuje dodjela tri Zlatne kune od županijske Gospodarske komore.

Imate širok proizvodni program. Molimo Vas da nam ga pobliže predstavite.

Proizvodni program se razvijao u skladu s potrebama tržišta. Glavni dio je proizvodnja opreme za kotlovnice i toplinske stanice te oprema za procesnu industriju.

Od opreme za kotlovnice i toplinske stanice proizvodimo izmjenjivače topline (spiralne, pločaste i 'shell & tube'), bojler s parnim, toplovodnim i električnim grijalicama te kombinirane bojler, zatim ekspanzijske uređaje, spremnike sanitarne vode, hladne vode i goriva, razdjelnike i sabirnike vode te hidrauličke skretnice. Značajan udio u toj opremi zauzimaju omekšivači vode s ručnim upravljanjem i postrojenja za termičku pripremu vode.

Proizvodnja procesne opreme također obuhvaća izradu raznih vrsta izmjenjivača topline posebne namjene, filtara za različite medije, posuda pod tlakom, autoklava i ostale opreme prema potrebama kupaca.

Osim navedenih proizvoda, u jednom dijelu proizvodnje obrađujemo poslove po dokumentaciji kupca. To su uglavnom dijelovi transformatorskih kotlova.

Koji program se, po potražnji s tržišta, ističe u odnosu na ostale iz ponude?

Teško je izdvojiti neki dio programa. Oprema za toplinske stanice i kotlovnice je ipak dominantna,

**CIJELI
INTERVJU
PROČITAJTE
U TISKANOM
IZDANJU
ČASOPISA.**