

Izazovi energetskeg tržišta

ZA POSTIZANJE UČINKOVITOSTI NA TRŽIŠTU, POTREBNI SU JAKI I INOVATIVNI IGRAČI

Tvrtka MET Croatia Energy Trade je jedan od tri najveća opskrbljivača plinom u Hrvatskoj. Kako poslujete, odnosno koliko kupaca imate, tko su oni, kolike su isporučene količine plina? Možete li reći nešto više o financijskim pokazateljima?

MET Croatia je konkurentan tržišni igrač u stalnom porastu već više od tri godine. Nakon osvajanja veleprodajnog tržišta, fokusirali smo se više i na tržište krajnjih kupaca, poslovnih korisnika te ćemo u tom smjeru i nastaviti s traženjem novih prilika i poboljšanjem usluge. Naša najveća prednost i dalje su zakupljeni kapaciteti u jedinom plinskom skladištu u Hrvatskoj.

Kao dio internacionalne grupacije za trgovinu energijom sa sjedištem u Švicarskoj, MET Croatia je povezana sa stranim tržištima i ima na raspolaganju kapacitete okolnih zemalja. Zbog toga možemo svojim klijentima ponuditi optimalna i povoljna rješenja.

Osim širenja svoje komercijalne djelatnosti, MET Grupa planira sudjelovati u tržišnoj konsolidaciji kao investitor. Budući da se zbog liberalizacije očekuje povećanje konkurencije, za očekivati je da će se povećati i važnost učinkovitosti. Kako opskrba, ali i distribucijska djelatnost ima svoje fiksne troškove, važna je ekonomija razmjera.

Koji su Vam najveći izazovi poslovanja na hrvatskom energetskeg tržištu?

Sama usluga opskrbe energijom ne nudi mnogo inovativnosti zbog svoje specifičnosti, pa je uobičajeno da se uz nju vežu neke druge usluge, kako bi se povećala dodana vrijednost i iz toga razloga očekujemo da će se nastaviti trend nuđenja dodatnih usluga.

Došlo je do promjene trenda u strukturi energetskeg proizvoda. Financijski elementi postaju ključni dio strukture proizvoda prirodnog plina. Stoga tvrtke koje dobro razumiju financijske proizvode mogu pružiti svojim klijentima posebno osmišljena rješenja, najbolja za svakog pojedinog kupca.

Kako komentirate izmjene i dopune Zakona o tržištu plina i deregulaciju cijene za krajnje kupce? Na koji način će to utjecati na vaše poslovanje?



Od 1. ožujka ove godine na mjestu glavnog izvršnog direktora tvrtke MET Croatia Energy Trade, jednog od tri najveća opskrbljivača plinom u Hrvatskoj, je Sašo BREITENBERGER. Riječ je o stručnjaku s dugogodišnjim iskustvom iz područja bankarstva, za kojeg ne treba sumnjati da će osigurati sve strateške i operativne uvjete za uspješan daljnji rad tvrtke. Pri tome ističe da svaka članica Europske unije sama odabire tempo uvođenja zakonskih promjena na putu prema željenom modelu slobodnog tržišta. Isto tako, naglašava da je za prodaju energenata bitno imati jasno definiran financijski model, ali i da se zbog sve veće liberalizacije tržišta očekuje povećanje konkurencije pa će se svakako povećati važnost učinkovitosti na svim razinama.



Cijeli inervju pročitajte u
tiskanom izdanju časopisa.